

THE ESSENTIALS

Ein erster Einblick in die Welt der Geschäftsmodellentwicklung und Quick Win's für einen erfolgreichen Start.

Diese kompakte Beratungsleistung beinhaltet die wichtigsten Punkte, wie Sie Ihr Unternehmen erfolgreich starten und auf ein solides Fundament aufbauen können. Sie erfahren warum es für einen erfolgreichen Unternehmensaufbau absolut erfolgskritisch ist ein eigenes Geschäftsmodell zu entwickeln. In diesem Zusammenhang werden Sie auch Ihren individuellen Umsetzungsplan ausarbeiten, um auf strukturierte und kluge Weise die angestrebten Ziele schrittweise zu erreichen.

Dieses Angebot ist auf all jene Personen zugeschnitten, die erstmals in die Unternehmerwelt eintauchen und ihren Traum der Selbstständigkeit anpacken und aktiv umsetzen möchten. Dieses Angebot ist aber genauso geeignet für all jene, die noch nicht ganz davon überzeugt sind, wie wichtig die Etablierung eines individuellen Geschäftsmodells ist und sich erstmals darüber informieren und einen ersten Überblick gewinnen möchten.

INHALTE:

- **WARUM** ist es essenziell ein **individuelles Geschäftsmodell** zu entwickeln, um erfolgreich zu sein?

Bringen Sie von Beginn an Ordnung und Struktur in Ihre internen Abläufe und schaffen Sie dadurch einen Gesamtüberblick, wie alle unternehmerischen Aktivitäten zusammenspielen. Gleichzeitig können Sie durch eine eindeutige Struktur die entsprechenden Verantwortlichkeiten definieren.

- **WIE** komme ich zu meinen ersten **KUNDEN**?

Entwickeln Sie ein klares Verständnis, wer tatsächlich Ihre Zielkunden sind, welche Probleme diese haben und für welche Leistungen diese bereit sind zu bezahlen.

- **WELCHE Leistungen & Produkte** kann und möchte ich **anbieten** und werden diese auch nachgefragt?

Klären Sie zu Beginn Ihrer unternehmerischen Tätigkeit, ob Sie mit Ihren eigenen Mitteln die Leistungen anbieten können, die Ihre Zielgruppe benötigt. Sind Sie möglicherweise auf Partner angewiesen oder auf den Zugriff auf Ressourcen, über die Sie aktuell noch nicht verfügen können? Ihr Wertangebot, das Sie anbieten muss mit den Bedürfnissen Ihrer Kunden übereinstimmen.

ZIELGRUPPE:

Gründer und Start up's, kreative Menschen mit großartigen Ideen, Techniker mit Hands on Mentalität, Visionäre und alle, die sich Ihren Traum vom eigenen Unternehmen erfüllen möchten.

PREIS:

Preis für das Angebot „**THE ESSENTIALS**“: 1.200 € netto

Das Angebot umfasst die Zusammenarbeit im Ausmaß von 4 Doppeleinheiten* im Abstand zwischen 2 – 3 Wochen bzw. nach individueller Vereinbarung.

*Eine Doppeleinheit dauert 90 Minuten (45 Minuten je Einheit). Weitere Leistungen sind gerne nach individueller, Vereinbarung möglich.

Es besteht die Möglichkeit die Kosten durch eine 50% Förderung „GRÜNDER:INNEN COACHING“ der WKO zu reduzieren.

Link zum Förderansuchen: <https://foerderungen.wkoee.at/GC>

BERATERIN:

Dr. Michaela Schatzl-Linder, BSc

Wie wird die Leistung erbracht: persönlich vor Ort, online via Videocall, Telefonat für Erstgespräch bzw. Mail für Erstkontakt.

Es ist nur eine begrenzte Anzahl an Teilnehmer möglich. Ich bitte um Ihr Verständnis, wenn es zu längeren Wartezeiten aufgrund hoher Nachfrage kommen sollte.

Vielen Dank!

Jetzt Angebot anfragen unter: welcome@yoursuccess.at

WISSEN als **BASIS** zum **ERFOLG**. Kommen Sie in's **TUN**



Copyright© 2024 by yourSUCCESS e.U., Buchkirchen. Alle Rechte vorbehalten.